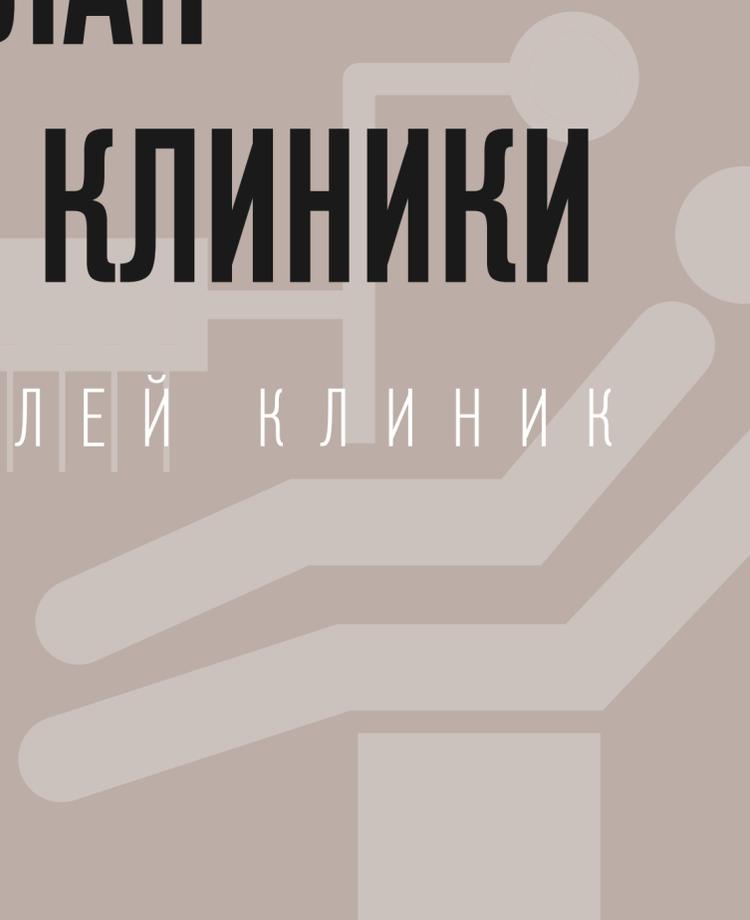




ПОШАГОВЫЙ ПЛАН ПО ОТКРЫТИЮ КЛИНИКИ

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК



ШАГ 1. БИЗНЕС ПЛАН

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Составить предварительный бизнес-план медицинского учреждения.

Вложения и прибыльность

- По первому шагу: вложения составят примерно 1 м² - 1000\$
- Приблизительная выручка на одно кресло - 1 млн. ₺
- Рентабельность: 25-35%



ШАГ 2. ГОСУДАРСТВЕННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Подготовка учредительных документов;
- Регистрация фирмы: ИП или ООО.

ГОТОВИМ:

- + Учредительный договор частного медицинского центра;
- + Устав ООО;
- + Свидетельство о государственной регистрации физического (или юридического) лица с государственным номером - ОГРН;
- + Свидетельство о постановке на налоговый учет (ИНН для ООО);

С 2021 года ужесточаются требования лицензированию рентген кабинета.

Выбор ИП не целесообразно, ЗАО сложен и практически не применяется.

Заявляем упрощенную систему налогообложения (6% с доходов или 15% с прибыли) в налоговой.

Или ОСНО с нулевым процентом. Это выгодно, но есть условия: в штате не менее 50% медицинских работников.

- + Разрешение от налоговой о применении упрощенной системы налогообложения;
- + Информационное письмо от Госкомстата с кодами ОЭД;
- + Извещения о постановки на учет во внебюджетные фонды - пенсионный фонд, ФОМС, социального страхования, книгу учета доходов и расходов, банковский договор об открытии счета (опция), печать.

ШАГ 3. МЕСТО ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

СанПиН 2.1.3.1375-03 «Гигиенические требования к размещению, устройству, оборудованию и эксплуатации больниц, родильных домов и других лечебных стационаров».

- Сразу готовим ТЗ для строителей точно по требованиям. Особенно, по размерам кабинетов и коммуникациям;
- Необходимо провести специальную притorno-вытяжную вентиляцию, правильное освещение, пожарную сигнализацию;
- Понадобятся договоры с водоканалом, энергосбытом и другими;
- Стоимость ремонта кабинета примерно – 120-500\$ за 1 м² с учетом материалов и работ.

Внимание! Кресло монтируется в пол. Все подводки - тоже. Желательно иметь отдельную техническую комнату для компрессоров.

Внимание! Выбирайте строительную фирму, имеющую лицензии на все виды работ. Это важно при получении разрешительных документов.

Для получения разрешения от СЭС клиника должна быть полностью готова.

ШАГ 4. РОСПОТРЕБНАДЗОР (ТОРГОВЫЙ И САНИТАРНЫЙ КОНТРОЛЬ)

- Заказываем экспертизы (физ.факторы, вода, воздух, смывы на стерильность - обязательны) и программу производственного контроля;
- Договора с муниципальными службами на вывоз мусора, с дез.станцией на дезинфекцию дезинсекцию и дератизацию;
- Получаем санитарно-эпидемиологическое заключение.



ШАГ 5. ГОСПОЖНАДЗОР

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Установка сигнализации, огнетушители;
- Документация: инструкции, план эвакуации, приказы, журналы.



ШАГ 6. ВЫБОР ОБОРУДОВАНИЯ

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Примерная стоимость стоматологического кресла – 4.500-10.000\$
- Расходники - 1.500\$
- Доп. оборудование - от 300 до 1.000\$
- Рентген оборудование: визиограф, ортопантомограф. Желательно, Томограф;
- Автоклав и оборудование для стерилизации - от 2.000\$
- Медицинская мебель;
- Зона ресепшн и ожидания.



- Обязательное наличие дипломов и действующих сертификатов.

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ (РОСЗДРАВНАДЗОР)

- Лицензируется каждый вид деятельности отдельно: ортопедия, ортодонтия, терапия, хирургия и так далее;
- Детская стоматология - есть особые требования к помещениям, отдельному нахождению детей и взрослых в клинике. Готовьте отдельный санузел и детскую зону ожидания;
- На получение лицензии на рентген кабинет понадобится проект, выполненный лицензированной организацией, который согласовывают и лицензируют в Роспотребнадзоре. Соответственно, ремонтные работы вентиляция, ввод в эксплуатацию, заключение СЭС и т.д.

ШАГ 8. ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ. БУХГАЛТЕРИЯ.

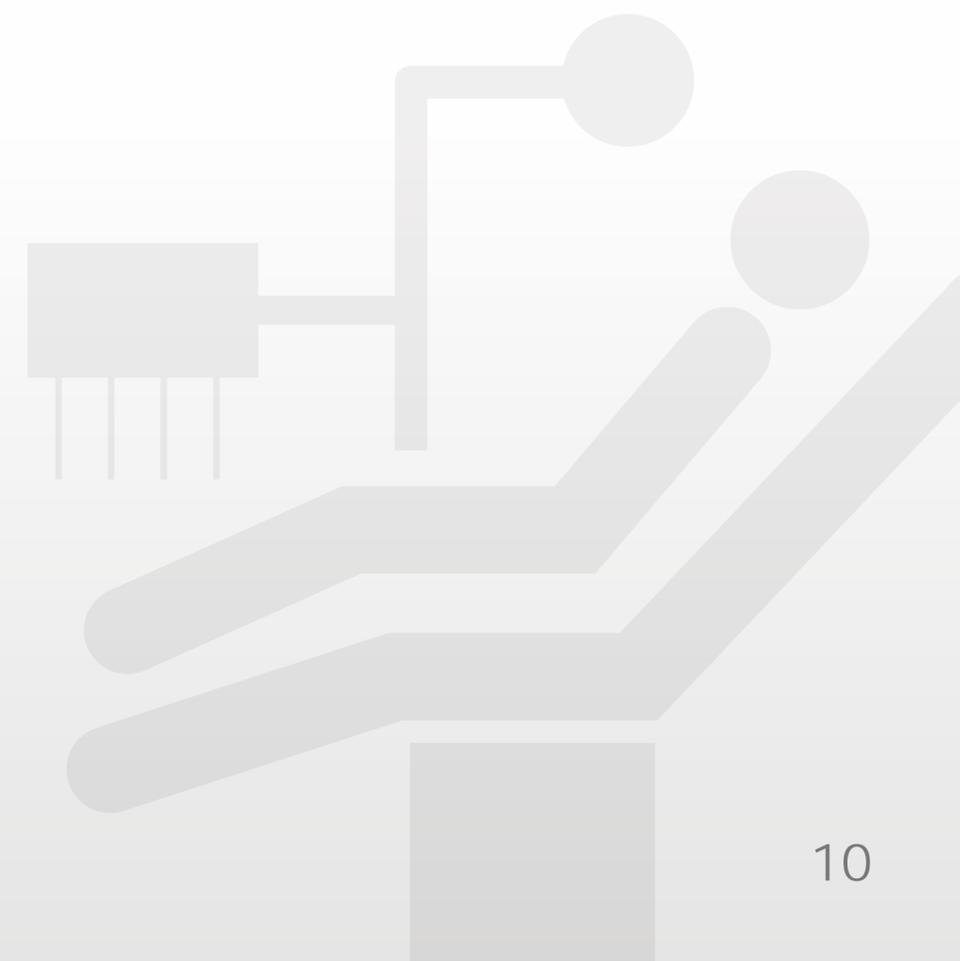
ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Планирование доходов и расходов. Их учет;
- На первых порах можно передать в аутсорсинговую компанию;
- Прайс. Его соответствие требованиям.



ШАГ 9. ВЫБОР МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ.

- Создание сайта. Социальные сети. Продвижение;
- Акции по привлечению первых пациентов;
- Программа для учета клиентской базы (например, инфодент).



ШАГ 10. ЗАПУСК. ПЕРВЫЕ ПАЦИЕНТЫ

ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ КЛИНИК

- Распределение загрузки кабинетов;
- Процесс заполнения расписания врачей нужно начинать за месяц до фактического открытия;
- **Обязательно**, на входе разместить красочное объявление «Здесь будет стоматология!, дата открытия, телефоны» (еще до окончания ремонта);
- Пусть люди привыкают к факту открытия.



Удачи!

*Я верю, что вы создадите
лучшую клинику для
оздоровления нации.*

Элина Ермакова



“ Лучший способ предсказать будущее - это создать его.

Авраам Линкольн

Очень рекомендую  - свежие идеи для продвижения и развития клиники